

Уважаемые клиенты!

Компания **Uque** представляет вам «**Unique Club**» - программу лояльности, которая позволит значительно сократить расходы на приобретение лицензий Microsoft Dynamics и на Enhancement Plan (продление подписки)

Чтобы стать членом нашего Клуба достаточно¹ перевести свои лицензии от текущего партнера к нам или купить лицензии у нас.

Чем больше лицензий вы купите, тем больше станет ваша скидка.

Скидка на лицензии и продление подписки рассчитывается исходя из партнерской скидки² Uque, которая действует на данный момент. Для того, чтобы вы могли покупать лицензии дешевле, мы передаем часть своей партнерской скидки вам, а оставшуюся часть скидки оставляем себе. Размер скидки, которая остается у нас, зависит от вашего уровня:

- a. Unique Blue – 15 % маржа по продлению подписки, 20% маржа по лицензиям (активная подписка)
- b. Unique Silver – 10% и 15% (общая стоимость приобретенных лицензий более 2 миллионов рублей)
- c. Unique Gold – 5% и 10% (общая стоимость приобретенных лицензий более 5 миллионов рублей)

Пример: Партнерская скидка на лицензии на текущий момент составляет 40%. Соответственно клиент уровня Gold получит скидку 30%. 10% остается у партнера за управление лицензиями.

Для клиента уровня Silver скидка на лицензии составит 25%

На данный момент действуют следующие скидки:

Тип лояльности	Скидка на лицензии	Скидка на продление
Unique Blue	20%	7%
Unique Silver	25%	12%
Unique Gold	30%	17%

В рамках **Unique Club** компания Uque предоставляет следующие услуги:

1. Работа с лицензиями (при активной подписке - бесплатно):
 - a. Передача лицензий между юр лицами
 - b. Объединение лицензий
2. Временное увеличение лицензий в моменты пиковых нагрузок (аренда лицензий)
3. Оптимизация затрат на лицензии NAV (при активной подписке - бесплатно)
4. Обеспечение лицензионной чистоты (при активной подписке - бесплатно)
5. Работа с вендором с целью получения более выгодных условия для клиента (при активной подписке - бесплатно). При этом скидки будут рассчитываться следующим образом:

Например, вендор на закупку 10 полных пользователей предоставил клиенту дополнительную скидку в размере 10%. Клиент уровня Gold. Текущая партнерская скидка 40%. Цена 1 рабочего места 110 000 рублей.

Соответственно цена для клиента с учетом скидки вендора составит 99 000. С учетом 30% скидки за уровень Gold (40% - 10%) (99 000 * 70%) = 69 300.

Маржа компании-партнера составит 9 900 рублей.

¹ Необходимо наличие действующего Enhancement Plan

² Партнерская скидка – скидка, предоставляемая компанией Microsoft для своего официального партнера. Формируется исходя из оборота по продаже лицензий и составляет от 20% до 55% для лицензий и от 15% до 22% для продления подписки